



Sales Manager Payroll (meerdere regio's)

24 januari

Organisatie

Voor verschillende opdrachtgevers in de flexbranche zijn wij op zoek naar fulltime Sales Manager. De Payroll branche groeit hard door natuurlijke groei en overnames en werkt continu aan het verbeteren van de kwaliteit van haar dienstverlening. In deze dynamische organisaties zoeken wij nieuwe collega's met ambitie en talent die met ons mee groeien

Functie

Je bent verantwoordelijk voor de bewerking van (potentiële) opdrachtgevers. Als salesmanager ligt je verantwoordelijkheid bij de acquisitie van nieuwe opdrachtgevers. Je voert het gehele commerciële traject uit, van het leggen van het eerste contact tot uiteindelijk het sluiten van de samenwerkingsovereenkomst.

Door een creatieve marktbenadering en vakkennis ben je in staat om opdrachtgevers in deze sector voor je te winnen. Het is van groot belang dat je een dermate goede relatie opbouwt met een prospect, dat dit uiteindelijk resulteert in het sluiten van een overeenkomst en het behalen van omzet.

- Creatief en proactief benaderen van prospects;
- Het opbouwen van een relatie met prospects door het structureel contacten en bezoeken;
- Vaststellen van marktkansen;
- Opstellen jaarlijks persoonlijk verkoopplan;
- Begeleiden bij de implementatie van nieuwe klanten;
- Vastleggen van contacten/gesprekken/correspondentie;
- Het vertalen van specifieke klantbehoeften en algemene marktontwikkelingen en dit weten om te zetten naar specifieke producten en diensten;
- Onderhouden van contacten met interne afdelingen;
- Zorg dragen voor het nakomen van afspraken;

- Lezen vakliteratuur, signaleren marktontwikkelingen.

Functie eisen:

- HBO werk- en denkniveau
- 3 jaar aantoonbare commerciële ervaring
- Minimaal 2 tot 3 jaar ervaring in de flexbranche
- Affiniteit met onze dienstverlening
- Een uitstekende beheersing van de Nederlandse taal in woord en geschrift.
- Je bent een gedreven en stevige persoonlijkheid.
- Je bent in staat om op managementniveau te communiceren met opdrachtgevers. Deze zien je als een betrouwbare gesprekspartner.
- Je bent in staat om zelfstandig te opereren en werkt proactief, secuur en planmatig.
- Je beschikt over een servicegerichte werkhouding en bent in staat om op een creatieve en initiatiefrijke manier contacten te leggen.

Aanbod

Een uitdagende functie binnen een jonge branche met sterke groei ambities met veel ruimte voor persoonlijke ontwikkeling. Een prima salaris en een goed aanvullend pakket secundaire arbeidsvoorwaarden conform de ABU cao voor vaste medewerkers.

Inlichtingen

Herkent u zichzelf in het bovengenoemde profiel en wilt u meer informatie over de functie? Dan kunt u contact opnemen met Jeroen Jansen hij is bereikbaar via 06-53716816.

Sollicitatie

Herkent u zichzelf in bovengenoemd profiel en wilt u solliciteren? Dan kunt u uw CV en motivatie uploaden via onze website. www.expertsinhrm.nl